

וורקשופ

100K

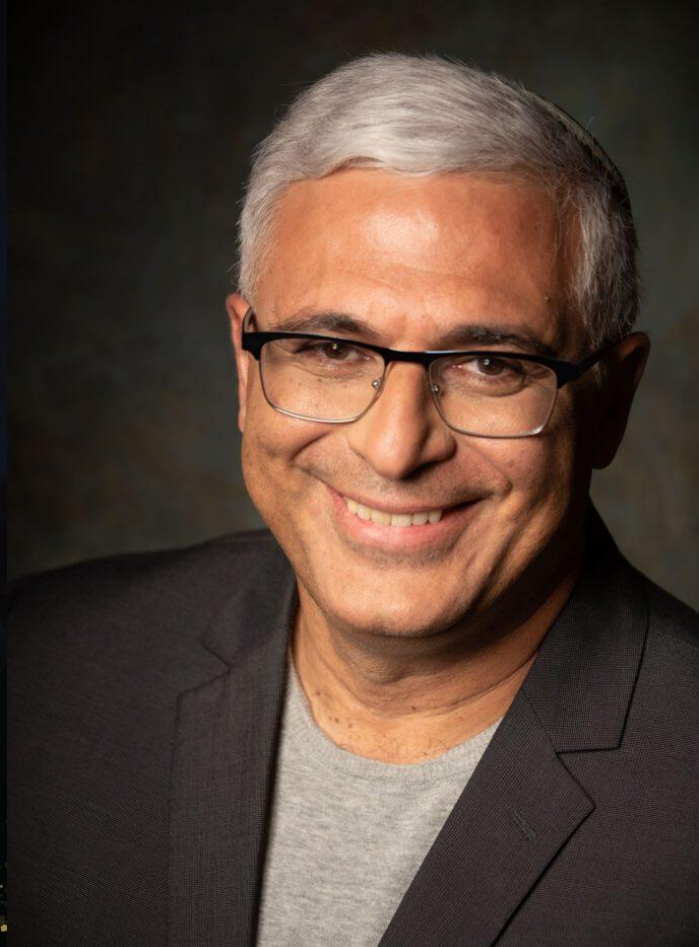
בעולם של Ai

2023

הדרך להבטיח "חיי נצח" לביזנס שלך

פריצה עסקית
אגרסיבית
כל 90 יום

100K וורקשופ



למה
צריך
את זה?

100K וורקשופ

"עסק שלא מתעסק
באופן תמידי בצמיחה,
חשוף לאובדן
הצדקת הקיום שלו
לאורך זמן"

צלעות הפריצה העסקית

3

אזור הפגיעות

ההזדמנות הגדולה

צוואר בקבוק

100K וורקשופ

הצלע הראשונה

1

מה תוקע לי
את הפעילות השוטפת
more of the same



צוואר בקבוק

100K וורקשופ

דוגמאות לצוואר בקבוק

1. אין זמן/ משאבים לחזור לידיים
2. אין זמן/ משאבים להמיר אותם
3. אין זמן/ משאבים לספק את השירות
4. אין זמן/משאבים לייצר סיפור הצלחה
5. אין זמן/ משאבים לפתח ערוץ רווח נוסף

כתוב מה צוואר הבקבוק בעסק שלך

הצלע השניה

2

מה יכול להשתבש
ולהשמיד לי את העסק?
מהי קללת האחד של
העסק?

אזור הפגיעות

100K וורקשופ

דוגמאות לאזור פגיעות

1. טכנולוגית שוברת שוויון שעומדת להיכנס
2. רגולציה שתשנה את הכללים ותגביל את העסק
3. שינוי מאקרו כלכליים (גלובליזציה)
4. קללת האחד (ספק, עובד, לקוח, בנק וכד..)
5. כניסת מתחרה גדול ואגרסיבי לשוק/נישה שלך

כתוב מהו אזור הפגיעות בעסק שלך

הצלע השלישית

3

ההזדמנות הגדולה

מה ההזדמנות הגדולה
שפתוחה לי כעת
ויכולה להקפיץ לי את
העסק פי 10

100K וורקשופ

דוגמאות להזדמנות הגדולה

1. שת"פ אסטרטגי חזק שיכול להגדיל שוק
2. טכנולוגיה חדשה שיכולה לחתוך דרסטית עלויות
3. שינויי מאקרו כלכליים (פתיחת שווקים חדשים)
4. רגולציה תומכת שינוי
5. קריסת מתחרה גדול בשוק

כתוב מהי ההזדמנות הגדולה בעסק שלך

3

שלבי פיתוח תוכנית תקיפה ל 90 יום



תכנון

תכנון פעולות אופרטיביות
לטיפול בצלע הנבחרת



זיהוי

זיהוי הצלע שהטיפול בה
יניב את התשואה הכי גבוהה



סקירה

סקירת שלושת צלעות הפריצה
של העסק באופן קבוע

ולתקופ x10

100K וורקשופ

תאכלס

עקרונות קריטיים ליישום תוכנית

- 1 לא לטפל אף פעם ביותר מצלע אחת
- 2 להקפיד לתרגל את הכלי כל 90 יום כמו שעון
- 3 פעם בשנה לפחות לטפל באזור פגיעות!

וכמובן: ליישם מיידית בעסק

100K וורקשופ